

The background of the image is the flag of the European Union, featuring a blue field with twelve five-pointed gold stars arranged in a circle. The flag is shown with a slight wave, giving it a sense of movement.

BIENVENIDOS



PROCOLOMBIA
EXHIBICIONES TURISMO INVERSIÓN FINANCIACIÓN



Divulgación de la Herramienta Export Helpdesk para el aprovechamiento de Oportunidades con la Unión Europea

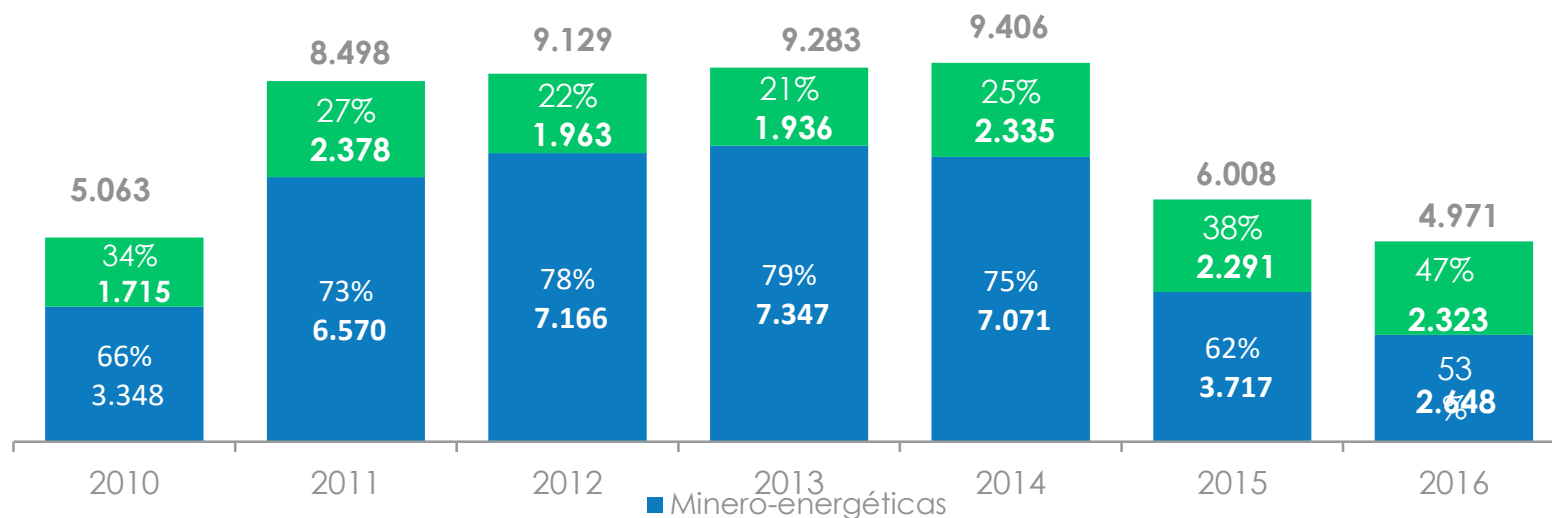


PROCOLOMBIA
EXPORTACIONES TURISMO INVERSIÓN MARCA PAÍS

Los sectores agrícola, acuícola y pesquero y envases y empaques presentaron mayor dinamismo en sus exportaciones hacia la Unión Europea durante 2016



Evolución de las exportaciones en Colombia a la UE 2010 – 2016
(USD millones). Participación (%)



Fuente: DANE.
Cálculos: ProColombia

El café es el principal producto exportado a la Unión Europea, seguido por el banano



Exportaciones no minero-energéticas a la Unión Europea

Subsector	US FOB 2015	US FOB 2016	Variación %	Participación %
Café	780.154.328	749.603.003	-3,9%	32,3%
Banano	628.842.822	721.506.689	14,7%	31,1%
Aceites y grasas	210.685.875	207.101.733	-1,7%	8,9%
Flores frescas	121.590.822	118.127.979	-2,8%	5,1%
Frutas frescas	62.987.639	92.023.171	46,1%	4,0%
Derivados del café	55.755.860	58.113.463	4,2%	2,5%
Azúcares y mieles	41.547.885	49.728.261	19,7%	2,1%
Confecciones	37.621.216	32.452.138	-13,7%	1,4%
Cueros en bruto y preparados	49.444.332	28.667.341	-42,0%	1,2%
Metalurgia	30.927.140	23.648.974	-23,5%	1,0%
Otros	271.299.254	242.045.773	-10,8%	10,4%
Total	2.290.857.172	2.323.018.525	1,4%	100%

Fuente: DANE.
Cálculos: ProColombia

Los sectores agrícola, acuícola y pesquero y envases y empaques presentaron mayor dinamismo en sus exportaciones hacia la Unión Europea durante 2016



Bélgica

- Exportaciones no minero-energéticas:
USD 434,8 millones
- Participación en la UE:
18,7%

Productos:

banano, café, cacao, tabaco, metalurgia, derivados del café, azúcares y mieles, frutas frescas.



Alemania

- Exportaciones no minero-energéticas:
USD 401,8 millones
- Participación en la UE:
17,3%

Productos:

café, banano, derivados del café, plástico (envases/empaques), azúcares y mieles, plástico y caucho, productos farmacéuticos.



Países Bajos

- Exportaciones no minero-energéticas:
USD 379,9 millones
- Participación en la UE:
16,4%

Productos:

aceites y grasas, banano, frutas frescas, café, flores frescas, confecciones, azúcares y mieles y metalurgia.

Fuente: DANE.
Cálculos: ProColombia

Productos y servicios con oportunidad de exportación para la Unión Europea



Agroindustria

Aceites y grasas
Alimentos para animales
Atunes frescos, congelados o refrigerados
Azúcares y mieles
Bebidas alcohólicas y no alcohólicas
Cacao y sus derivados
Café y sus derivados
Cereales - Quinoa
Crustáceos y moluscos
Filetes de pescado
Flores frescas
Frutas frescas hortalizas frescas
Frutas y hortalizas procesadas
Productos de confitería
Productos de panadería y molinería
Semillas y frutos oleaginosos



Químicos y ciencias de la vida

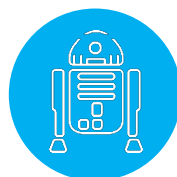
Agroquímicos
Cosméticos y productos de aseo
Dispositivos médicos
Plástico
Productos farmacéuticos



Metalmecánica y otras industrias



Sistema moda



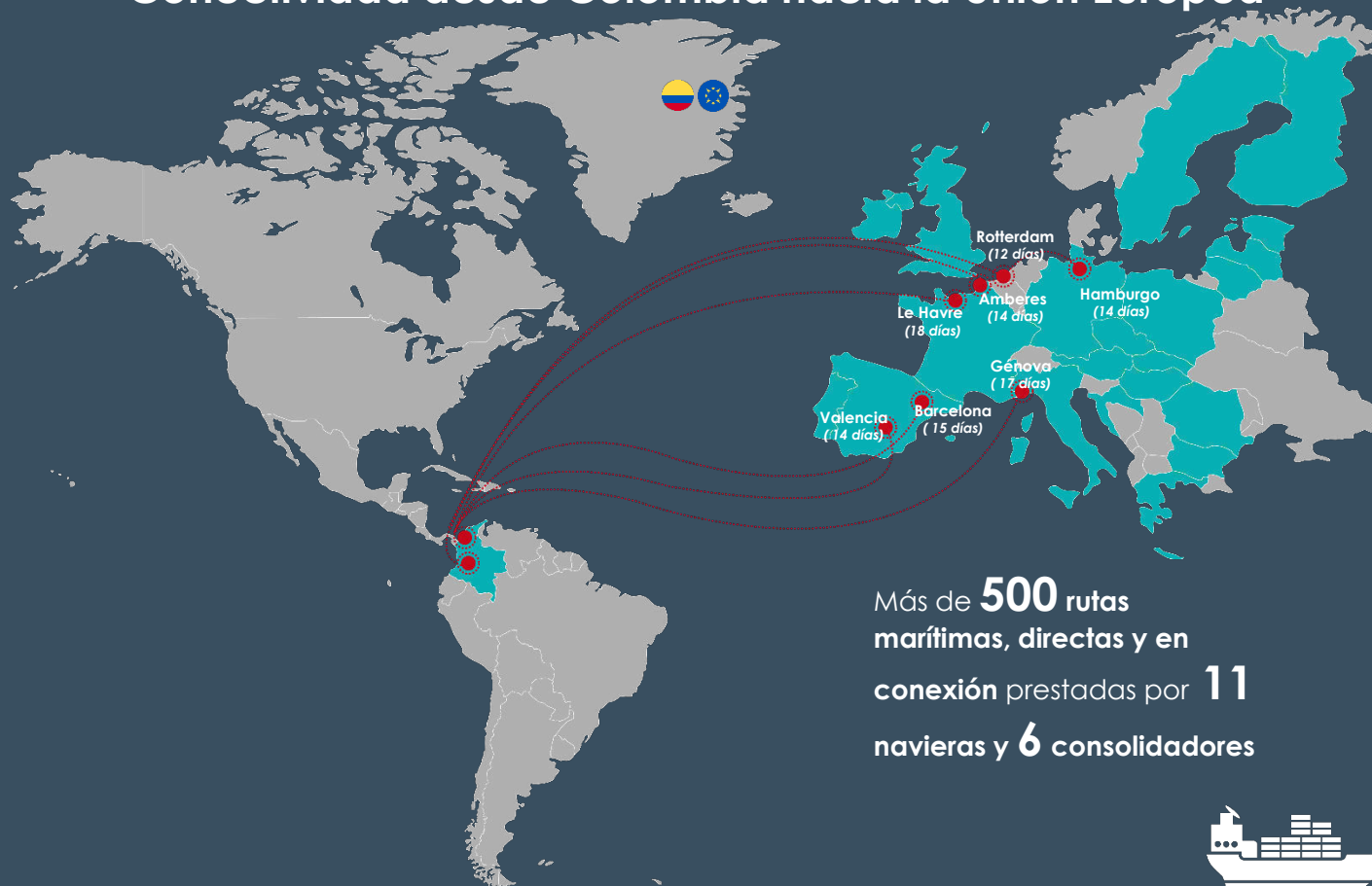
Industrias 4.0

Artesanías
Artículos de hogar y de dotación
Artículos industriales
Artículos promocionales
Manufacturas de hierro y acero
Materiales de construcción

Bisutería	Ropa deportiva
Calzado e insumos para calzado	Ropa formal
Jeanswear	Ropa infantil
Manufacturas de cuero	Ropa Interior
Ropa casual	Textiles e insumos
Ropa de control	Uniformes
Ropa de hogar	Vestidos de baño

Animación digital
Aplicaciones móviles /videojuegos
Audiovisual (cine)
Audiovisual (locaciones)
Audiovisual (publicidad)
Industria gráfica y editorial
Servicios de salud
Software y TI
Tercerización de servicios (BPO)

Conectividad desde Colombia hacia la Unión Europea



Fuente: SIIC 2016

Conectividad marítima



Puerto Destino	Origen	Tránsito Estimado (Días)	Conexiones
Hamburgo	Costa Atlántica	14	Directo
	Costa Atlántica	20	Balboa - Panamá
Rotterdam	Costa Pacífica	18	Balboa - Panamá
	Costa Atlántica	12	Directo
Le Havre	Costa Atlántica	21	Cristóbal - Panamá
	Costa Pacífica	15	Balboa - Panamá
Amberes	Costa Atlántica	18	Directo
	Costa Atlántica	31	Manzanillo - Panamá, Bremerhaven - Alemania
Génova	Costa Pacífica	22	Cartagena - Colombia
	Costa Atlántica	14	Directo
Barcelona	Costa Atlántica	22	Cristóbal - Panamá
	Costa Atlántica	19	Cartagena - Colombia
Valencia	Costa Atlántica	20	Directo
	Costa Atlántica	17	Rotterdam - Países Bajos
Países Bajos	Costa Pacífica	19	Directo
	Costa Pacífica	27	Cartagena - Colombia
Francia	Costa Atlántica	15	Directo
	Costa Atlántica	30	Manzanillo - Panamá, Algeciras - España
Italia	Costa Pacífica	22	Cartagena - Colombia
	Costa Atlántica	14	Directo
España	Costa Atlántica	23	Caucedo - República Dominicana
	Costa Pacífica	21	Cartagena - Colombia

Navieras y consolidadores			

Destino		Origen	Flete* US\$	
País	Puerto		20 STD Cont.	40 STD/ 40 HC Cont.
Alemania	Hamburgo	Costa atlántica	858	1.268
		Buenaventura	1.100	1.350
Países Bajos	Rotterdam	Costa atlántica	858	1.268
		Buenaventura	1.100	1.350
Francia	Le Havre	Costa atlántica	1.103	1.758
		Buenaventura	858	1.268
Países bajos	Amberes	Costa atlántica	858	1.208
		Buenaventura	1.100	1.350
Italia	Génova	Costa atlántica	846	1.203
		Buenaventura	1.002	1.350
España	Barcelona	Costa atlántica	734	1.099
		Buenaventura	896	1.254
España	Valencia	Costa atlántica	756	1.116
		Buenaventura	912	1.116

Conectividad aérea hacia la Unión Europea



Aerolíneas	Destino	Conexión
AIRFRANCE CARGO	Ámsterdam	Directo
		París - Francia
		Londres - Reino Unido
UNITED CARGO	Ámsterdam	Frankfurt - Alemania
		Ciudad de Panamá - Panamá
		Madrid - España
AIR CANADA CARGO	Frankfurt	Directo
		Toronto - Canadá
American Airlines Cargo	Frankfurt	Luxemburgo - Luxemburgo
		Atlanta - Estados Unidos
Avianca	Frankfurt	Santiago de Chile - Chile
		Amsterdam - Países Bajos
DELTA CARGO	Frankfurt	Memphis - Estados Unidos
		Directo
cargolux	París	Miami - Estados Unidos
		Toronto - Canadá
Copa Airlines Cargo	París	Londres - Reino Unido, Miami - Estados Unidos
		Frankfurt - Alemania
LATAM CARGO	París	Sao Paulo - Brasil
		Washington - Estados Unidos
KLM CARGO	Madrid	Londres - Reino Unido
		Amsterdam - Países Bajos
FedEx Express	Madrid	Lima - Perú
		Ciudad de Panamá - Panamá
Martinair CARGO	Madrid	Miami - Estados Unidos
		Memphis - Estados Unidos
Lufthansa Cargo	Roma	París - Francia
		Toronto - Canadá
Alitalia CARGO	Roma	Miami - Estados Unidos, Milán - Italia
		Luxemburgo - Luxemburgo, Milán - Italia
IBERIA	Roma	Frankfurt - Alemania
		Amsterdam - Países Bajos
BRITISH AIRWAYS	Roma	Madrid - España

Colombia cuenta con más de **800** rutas para carga aérea, directas y en conexión, prestadas por **16** aerolíneas a más de **130** ciudades.

Origen	Destino	FLETE* US\$			
		Mínima	+100 KG	+300 KG	+500 KG
Bogotá	Ámsterdam	195	1,68	1,63	1,58
	Frankfurt	N/A	3	2,95	2,9
	París	N/A	3,01	2,96	2,91
	Madrid	N/A	3,29	3,24	3,19
	Roma	N/A	3,15	3,1	3,05

Fuente: Rutas y tarifas procesadas por Procolombia 2016

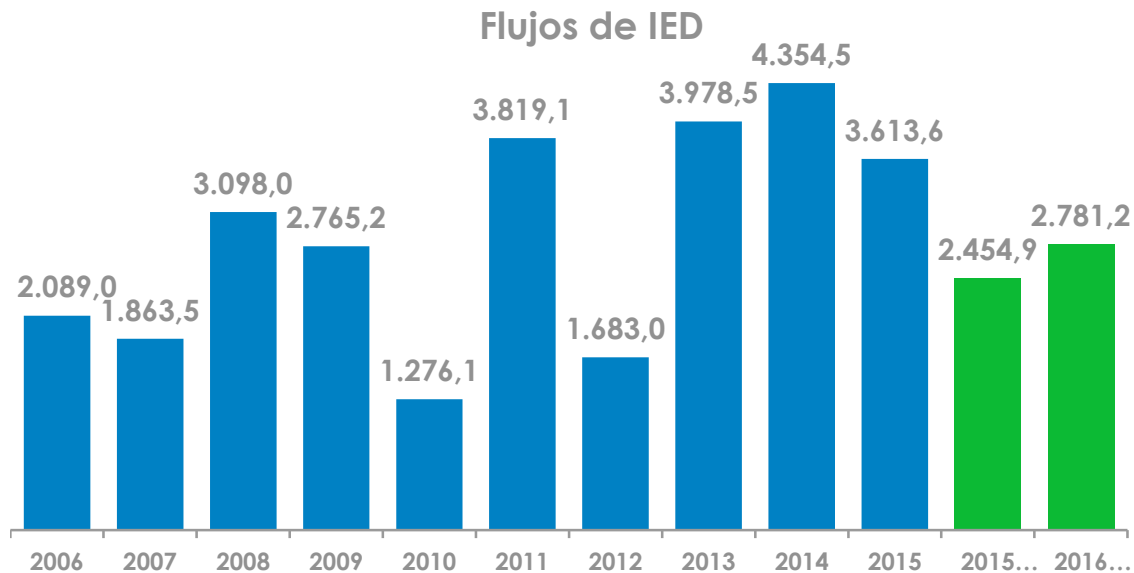
Inversión extranjera directa de la Unión Europea en Colombia



En la última década, los flujos de IED desde la Unión Europea en Colombia han crecido a una tasa promedio de 29,2%



Flujos de IED de la Unión Europea en Colombia 2006 - 2016 (a III trimestre) - (USD millones)



Fuente: Balanza de pagos - Banco de la República

Países de la Unión Europea que más inviertieron en Colombia 2006 - 2016 (a III trimestre)



Reino Unido

Monto: US\$12.886,6 millones
Participación: 41,1%



España

Monto: US\$10.487 millones
Participación: 33,5%



Francia

Monto: US\$2.181,8 millones
Participación: 7%



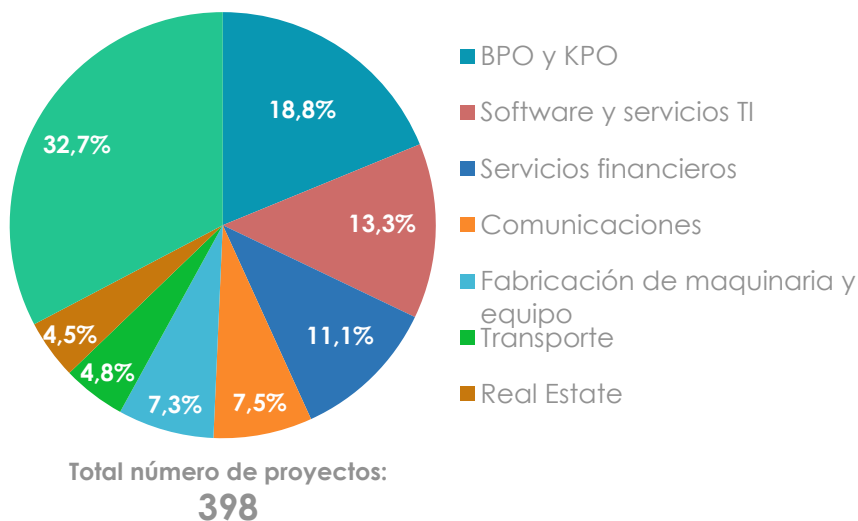
Países Bajos

Monto: US\$1.814,8 millones
Participación: 5,8%

Más del 50% de los proyectos de inversión de la Unión Europea en Colombia han estado enfocados en la industria de servicios



Proyectos de inversión de la Unión Europea en Colombia por actividad económica 2006 - 2016



Fuente: FDI Markets



Banco Bilbao Vizcaya Argentaria

Sector: Servicios financieros
Número de proyectos: 16
País: España



Telefónica

Sector: Comunicaciones
Número de proyectos: 13
País: España



Avanza

Sector: BPO y KPO
Número de proyectos: 5
País: España



Deutsche Post

Sector: Transporte
Número de proyectos: 5
País: Alemania

Grandes multinacionales de la Unión Europea han escogido a Colombia como destino de proyectos de inversión



Infraestructura

Con una inversión cercana a los USD200, la firma APM expandirá la Terminal Multipropósito de Cartagena, buscando así triplicar la capacidad del puerto y permitir la llegada de buques de gran tamaño.



Servicios TIC's

La empresa británica Endava, líder en servicios de tecnología de información, abrirá un nuevo centro de desarrollo de software en Bogotá con 100 empleados.



Energía

La multinacional italiana Enel invertirá cerca de USD561 millones en proyectos energéticos en Colombia. Entre los proyectos está la modernización y digitalización de las redes y la implementación de tecnología inteligente.

Fuente: Base casos de inversión en Colombia 2003-2017, ProColombia



Acuerdo Comercial entre Colombia y la Unión Europea: beneficios y herramientas

Christoph Saurenbach

Consejero Comercial

Delegación de la Unión Europea ante la República de Colombia



LA UNIÓN EUROPEA (UE)



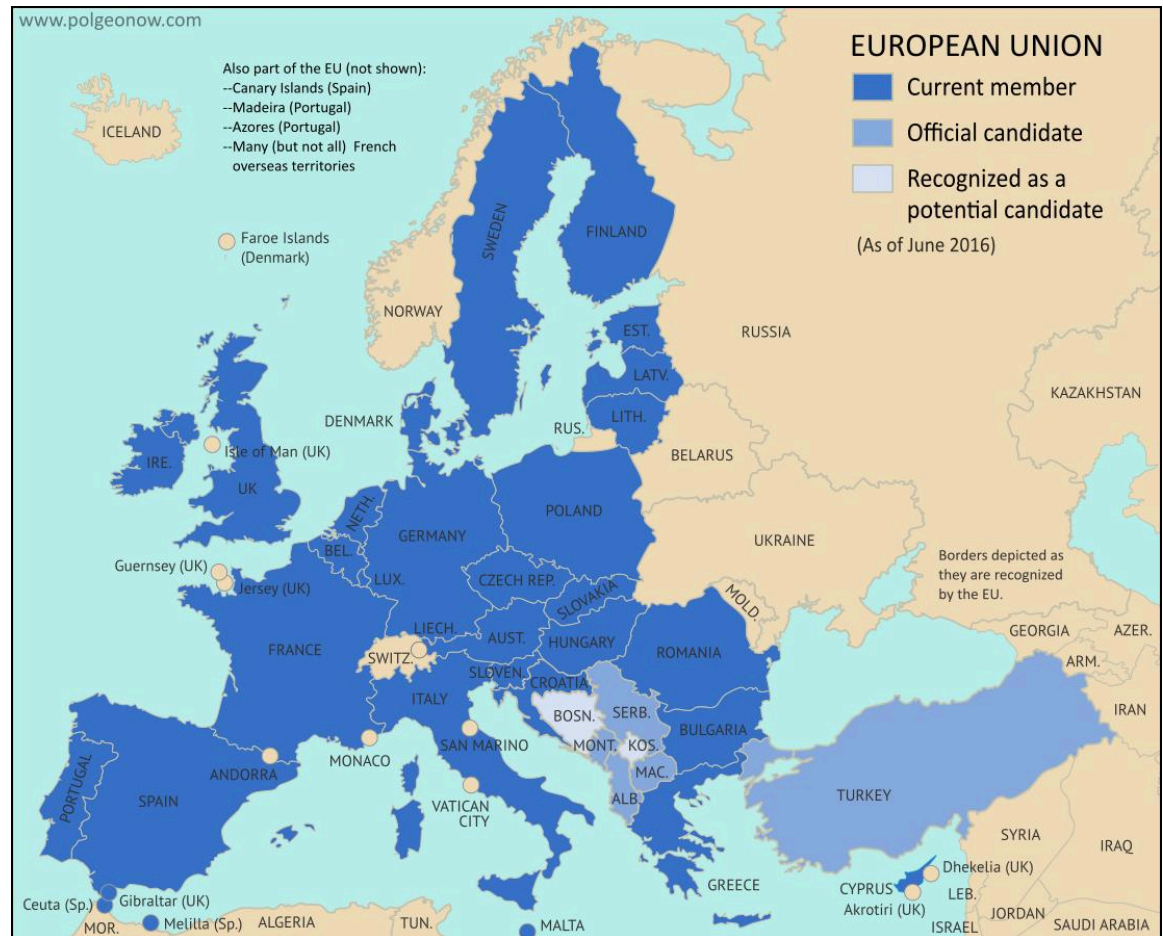
28 ESTADOS MIEMBROS
508M HABITANTES

INTEGRACIÓN DE LA UE:

- DESDE 1952
- 1993 = "UE" & MERCADO ÚNICO
- 2009 = TRATADO DE LISBOA
- 2013 = ADHESIÓN DE CROACIA

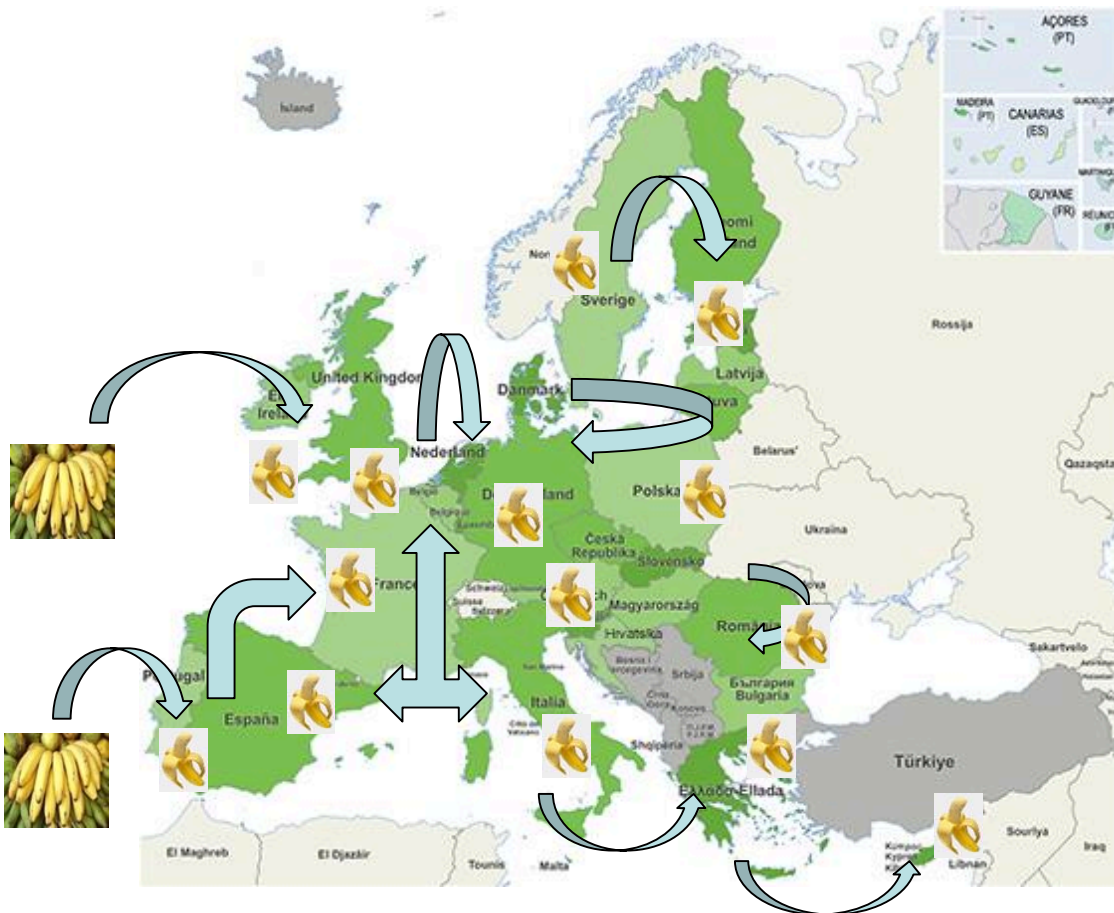
POLÍTICAS COMUNES:

- COMERCIO
- AGRÍCOLA
- TRANSPORTE
- MONETARIA (EUROZONE)





LA UE: UN SOCIO COMERCIAL ATRACTIVO PARA COLOMBIA



- **Unión aduanera**
 - Arancel externo común
- **Mercado único:**
 - Bienes
 - Servicios
 - Capitales
 - Personas

**LIBRE CIRCULACIÓN
DE MERCANCÍAS**

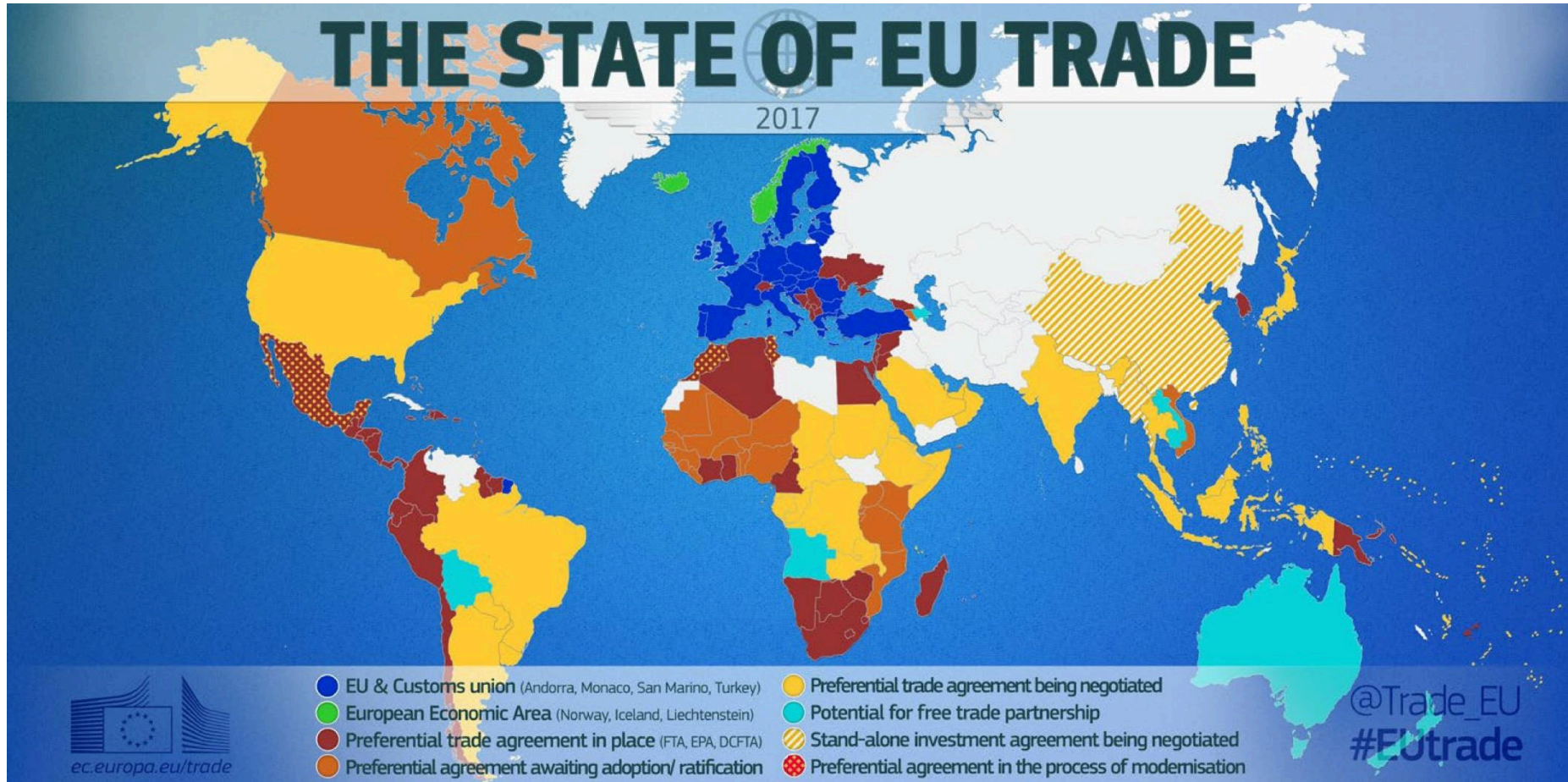


El producto colombiano puede circular libremente por la UE



THE STATE OF EU TRADE

2017



@Trade_EU
#EUtrade



La política comercial de la UE ¿Cómo negociamos?



Apertura =

- 75% de productos
- Mayor importador de productos agrícolas

Política comercial =

- ✓ Competencia exclusiva
- ✓ Voz única

Negociaciones en curso:
México, Japón, MERCOSUR

Negociaciones multilaterales: OMC



Acuerdo Comercial: UE - Colombia

Acceso a bienes

- Acceso a mercados
 - ⇒ Productos agrícolas
 - ⇒ Productos industriales y pesca
- Reglas de origen
- Medidas sanitarias y fitosanitarias
- Obstáculos técnicos al comercio
- Contratación pública



**En vigor:
1 AGOSTO 2013**

Inversión y servicios

- Trato nacional
- Comercio transfronterizo de servicios
- Movimientos de capital

Temas transversales

- Medidas defensa comercial
- Política de competencia
- Propiedad intelectual
- Desarrollo sostenible
- Cooperación al comercio
- Solución de diferencias



IMPORTANCIA DEL ACUERDO



- Continuidad del SGP+
- Marco jurídico más estable y transparente
- Eliminación aranceles de productos industriales y de pesca
- Acceso a mercado preferencial para nuevos productos



- Cooperación reforzada**
- Asistencia técnica
 - Transferencia de tecnología



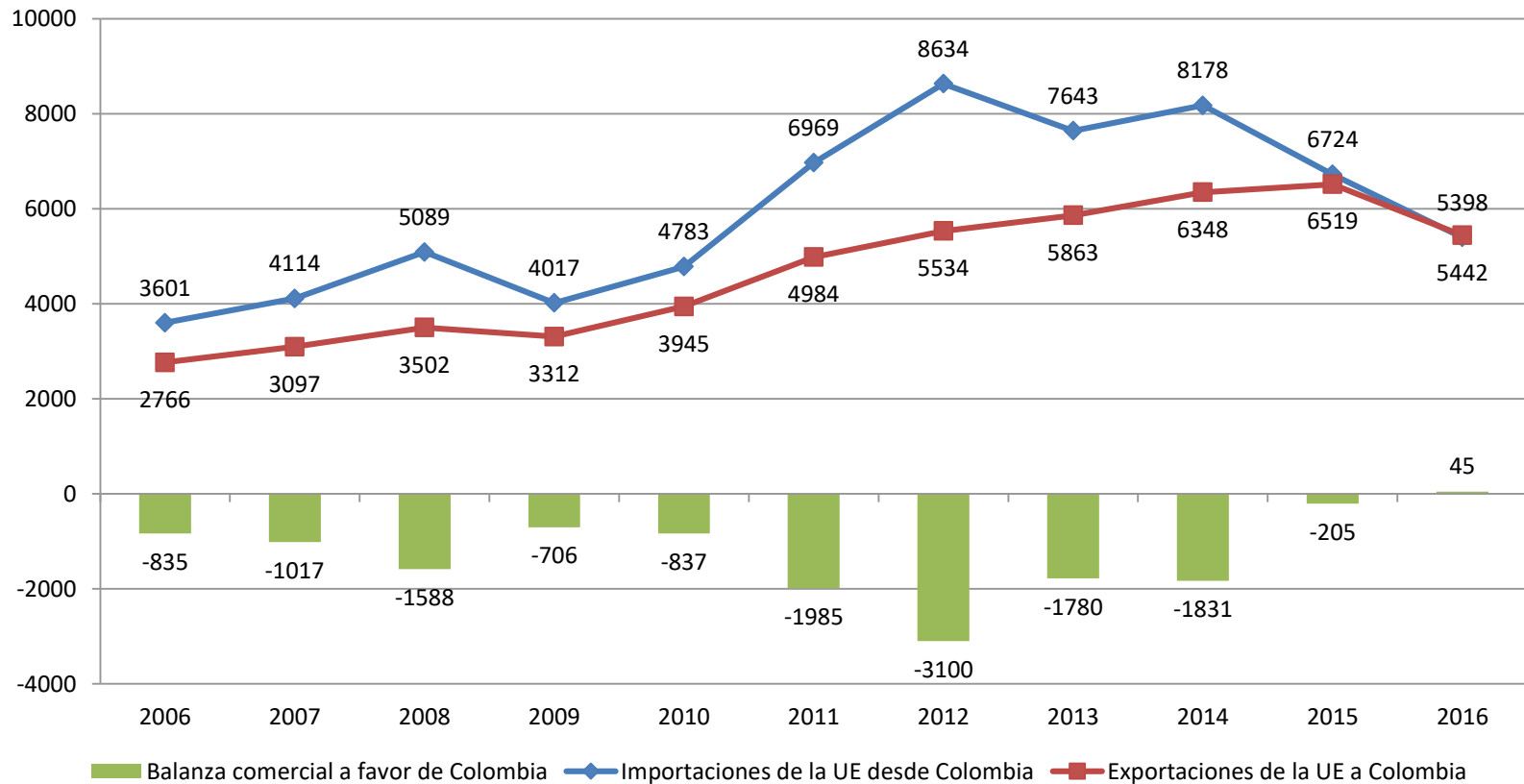
- Eliminación del visado Schengen**
- Entrada libre a la UE, 90 días (Espacio Schengen)



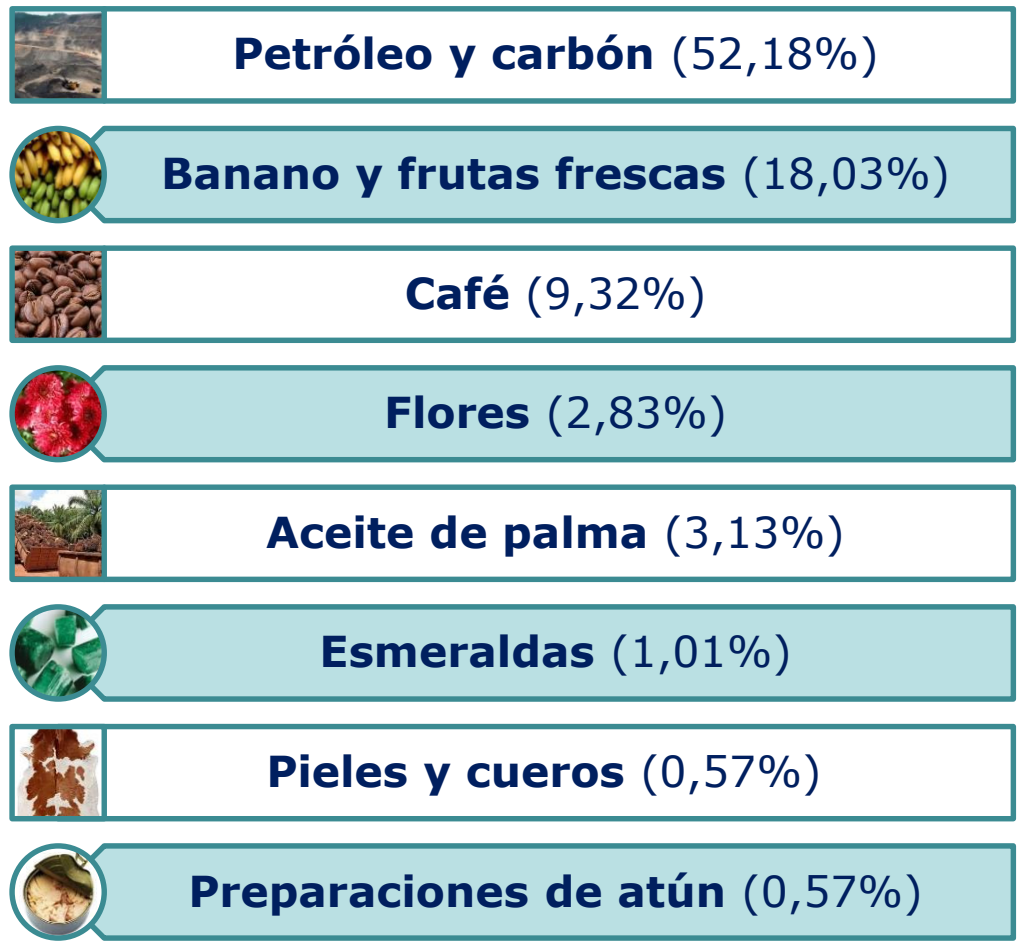
El comercio bilateral en cifras

Comercio bilateral de bienes entre la UE y Colombia

Millones de €

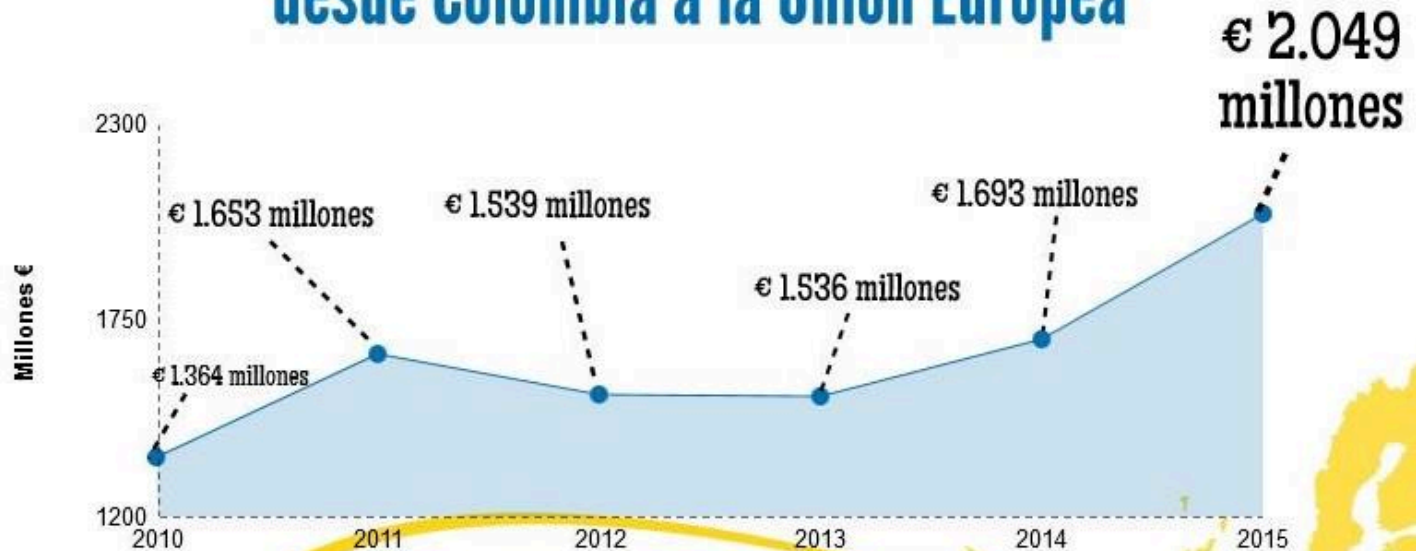


Exportaciones de Colombia a la UE en 2016





Exportación de Bienes Agrícolas desde Colombia a la Unión Europea



Desde 2010 crecieron 50,22%



#EUtrade
#EUColombia
@UEenColombia



Tendencias de crecimiento (2015-2016)



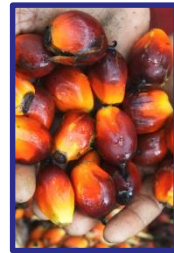
Azúcar de caña
(+15%) € 49 M



Camarones
(+32%) € 18,5 M



Cacao y sus preparaciones
(+38%) € 32 M



Aceite de palma crudo
(+31%) € 164,8 M



Aceite de palmiste crudo y de babasu
(+41%) € 43,3 M



Ron y aguardiente
(+43%) € 3,1 M

Sector Agrícola: Frutas (2015-2016)



Aguacate
+232% (€42 M)



Piña
+103% (€7,3 M)

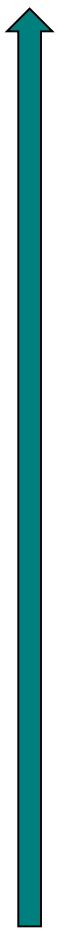
Limas
+40% (€4,4 M)



Mango y guayaba
+17% (€1,1 M)



Carambolo, pitaya, gulupa, maracuyá
+6% (€27,3 M)





Aranceles y contingentes



Banano Fresco

Arancel preferencial

2013: € 124/t (~~€132/t~~)

2014: € 117/t (~~€132/t~~)

2015: € 110/t (~~€132/t~~)

2016: € 103/t (~~€127/t~~)

...

2020: € 75/t (~~€114/t~~)

2015:
+21,73% (€ 850M)
1,3M toneladas



Azúcar de caña

Contingente

2013: 25 834t (~~€41,9/100 kg/net~~)

2014: 63 860t (~~€41,9/100 kg/net~~)

2015: 65 720t (~~€41,9/100 kg/net~~)

2016: 67 580t (~~€41,9/100 kg/net~~)


Uso Contingente:


2013: **88,40%**


2014: **85,72%**


2015: **93,80%**

Productos industriales (2015-2016)

- 

Esmeraldas
+4% (€ 54,5 M)
- 

Productos farmacéuticos
+10% (€ 9,5 M)
- 

Juguetes
+1,5% (€ 2,2 M)
- 

Bolsos de cuero
+19% (€ 2 M)

Importaciones de Colombia desde la UE en 2016



Máquinas y aparatos mecánicos
(16,11%)



Aeronaves y partes
(4,18%)



Productos farmacéuticos
(12,89%)



Máquinas y aparatos eléctricos
(6,89%)



Vehículos y partes
(8,57%)



Instrumentos y aparatos
(6,26%)



Plástico y sus manufacturas
(3,73%)



Productos químicos orgánicos
(3,17%)



MANUFACTURAS Y CONFECCIONES

INVERSIÓN Y ALIANZAS ESTRATÉGICAS

PRODUCTOS AGRO-INDUSTRIALES

SERVICIOS

DESARROLLO SOSTENIBLE

PRODUCTOS ORGÁNICOS

COMERCIO JUSTO

DENOMINACIONES DE ORIGEN





«*Export Helpdesk*»
Su acceso al mercado europeo



¿Qué es el «Export Helpdesk»?



¿Qué es el «Export Helpdesk»?

- **Sitio web para empresas** sobre cómo exportar a la UE
- **Servicio en línea gratuito**, accesible en todo el mundo
- Base de datos sobre **intercambio de mercancías** (no servicios)
- Disponible **cuatro idiomas**: español, francés, inglés y portugués
- Tres apartados principales:
 1. Requisitos para las importaciones a la UE (generales y específicos)
 2. Aranceles y tipos de IVA
 3. Regímenes preferenciales (todos los acuerdos comerciales con sus condiciones sobre productos)
- Información adicional: estadísticas, noticias de interés, contactos en los Estados miembros (EM)



El «Export Helpdesk» no es:

- Un teléfono de información ni un centro de atención telefónica
- Una plataforma especializada para buscar socios comerciales
- Un programa de financiación o ayuda en el ámbito del comercio
- Una fuente de información sobre servicios, inversiones o normas privadas
- Un instrumento de análisis del comercio
- Una fuente de información jurídicamente vinculante



Dos áreas claves del EH

Páginas temáticas generales para organizaciones

Mercado de la UE, capítulos sobre acuerdos preferenciales, reglas de origen, aranceles, etc.



Requisitos

[Comprender el mercado de la UE](#)
[Requisitos sanitarios y fitosanitarios](#)
[Requisitos medioambientales](#)
[Requisitos técnicos](#)
[Normas de comercialización](#)
[Restricciones a la importación](#)
[Trucos y astucias sobre requisitos de importación](#)

Aranceles

[Información arancelaria vinculante](#)

Acuerdos preferenciales

[Normas de origen](#)
[Sistema de Preferencias Generalizadas \(SPG\)](#)
[Acuerdos de Asociación Económica \(AAE\)](#)
[Acuerdos de Libre Comercio](#)

[Regímenes comerciales autónomos](#)
[Países o territorios de ultramar \(PTU\)](#)
[Uniones aduaneras](#)

Mi exportación

¿Qué aranceles, requisitos y acuerdos comerciales preferenciales se aplican a mi país y mi producto?
[Compruébelo aquí!](#)



Formulario "Mi exportación"

para acceder directamente a los datos (aranceles, requisitos específicos que deben cumplir el producto etc.)

European
Commission**Mi exportación**

¿Qué aranceles, requisitos y acuerdos comerciales preferenciales se aplican a mi país y mi producto?
[Compruébelo aquí!](#)



TRADE

Export Helpdesk

Commission > Trade > Export Helpdesk

Export Helpdesk

La Unión Europea es el mercado único más grande del mundo y el Export Helpdesk es la «ventanilla única» que le facilitará su acceso.

En sólo unos clics el «Export Helpdesk» informa a las empresas de los países en desarrollo sobre los aranceles, requisitos, acuerdos comerciales, contingentes y estadísticas de la Unión Europea que les afectan.

Cambios importantes en el esquema SGP de la UE pueden tener un impacto sobre las condiciones de importación de la UE para su país a partir del 01/01/2014. Compruebe por favor [aquí](#) si usted todavía puede utilizar los aranceles preferenciales en el 2014. Más información: [Nuevo GSP desde 2014](#)

Requisitos

[Comprender el mercado de la UE](#)
[Requisitos sanitarios y fitosanitarios](#)

[Requisitos medioambientales](#)

[Requisitos técnicos](#)

[Normas de comercialización](#)

[Restricciones a la importación](#)

[Trucos y astucias sobre requisitos de importación](#)

[Sistema de clasificación de productos de la UE](#)

[Procedimientos de importación de la UE](#)

[Documentos para el despacho de aduana](#)

[Unión Aduanera de la UE](#)

[Impuesto sobre el Valor Añadido \(IVA\)](#)

[Impuestos especiales](#)

Mi exportación

¿Qué aranceles, requisitos y acuerdos comerciales preferenciales se aplican a mi país y mi producto?
[Compruébelo aquí!](#)



Compartir Export Helpdesk:

Share

3

Aranceles

[Información arancelaria vinculante](#)

[Reducciones y suspensiones arancelarias](#)

[Contingentes](#)

[Antidumping](#)

[Trucos y astucias sobre aranceles](#)

Últim

Revis

2014

From

will

ag

detai

count

our

pe

Decer

impor

December

2013

New

Combined

Nomenclature

published

The

EU

has

published

the

latest

version

of

the

Combined

Nomenclature

of

product

codes

applicable

as

of

Jan

2014

October

2013

1

Requisitos

[Comprender el mercado de la UE](#)

[Requisitos sanitarios y fitosanitarios](#)

[Requisitos medioambientales](#)

[Requisitos técnicos](#)

[Normas de comercialización](#)

[Restricciones a la importación](#)

[Trucos y astucias sobre requisitos de importación](#)

2

- [Sistema de clasificación de productos de la UE](#)
- [Procedimientos de importación de la UE](#)
- [Documentos para el despacho de aduana](#)
- [Unión Aduanera de la UE](#)
- [Impuesto sobre el Valor Añadido \(IVA\)](#)
- [Impuestos especiales](#)

4

Acuerdos preferenciales

[Normas de origen](#)

[Sistema de Preferencias Generalizadas \(SPG\)](#)

[Acuerdos de Asociación Económica \(AAE\)](#)

[Acuerdos de Libre Comercio](#)

Selecciona un país:

[Regímenes comerciales autónomos](#)

[Países o territorios de ultramar \(PTU\)](#)

[Uniones aduaneras](#)

5

Estadísticas

Cifras actualizadas del comercio entre mi país y la UE/sus países miembros.

[Compruébelo aquí!](#)



¿Qué información deben saber los exportadores?



¿Qué deben saber los exportadores? (1)

1. Requisitos

- **Requisitos generales** - procedimientos que deben cumplirse: declaraciones en aduana, factura comercial, seguro de transporte de mercancías, registro como operador económico, etc.
- **Requisitos específicos** - aspectos sanitarios y fitosanitarios, normativas de etiquetado y embalaje, protección de la salud y la seguridad humana, normativa técnica, seguridad alimentaria, normas de comercialización relativas a productos concretos, etc.
- **Armonización en los 28 Estados miembros**

Requisitos

Al exportar a la Unión Europea, podrá beneficiarse de los derechos de los consumidores.

Para entender cómo se organiza el sistema comercial de la UE, consulte las páginas de esta sección:

- [Sistema de clasificación de productos de la UE](#)
- [Procedimientos de importación de la UE](#)
- [Documentos para el despacho de aduana](#)
- [Unión Aduanera de la UE](#)
- [Impuesto sobre el Valor Añadido \(IVA\)](#)
- [Impuestos especiales](#)

Pero, antes de llegar a Europa, sus productos deben cumplir con los requisitos de seguridad animal, el medio ambiente y los derechos de los consumidores. Consulte la sección [Exportación](#).

Los requisitos principales se pueden clasificar en los siguientes:

- [Requisitos sanitarios y fitosanitarios](#)
- [Requisitos medioambientales](#)
- [Requisitos técnicos](#)
- [Normas de comercialización](#)
- [Restricciones a la importación](#)



¿Qué deben saber los exportadores? (2)

2. Impuestos e impuestos especiales

- No están armonizados en la UE
- Legislación básica en la UE
- Tipos de IVA (mínimo, reducido y superreducido)
- Mercancías sujetas a IVA
- Territorios especiales exentos de IVA
- Impuestos especiales (alcohol, tabaco, energía, etc.)
- IVA varia: desde el 15 % en Luxemburgo hasta el 27 % en Hungría (marzo de 2014)

Requisitos

Al exportar a la Unión Europea, podrá beneficiarse de consumidores.

Para entender cómo se organiza el sistema comercial consulte las páginas de esta sección:

- [Sistema de clasificación de productos de la UE](#)
- [Procedimientos de importación de la UE](#)
- [Documentos para el despacho de aduana](#)
- [Unión Aduanera de la UE](#)
- [Impuesto sobre el Valor Añadido \(IVA\)](#)
- [Impuestos especiales](#)

Pero, antes de llegar a Europa, sus productos deben cumplir con los requisitos de seguridad, el medio ambiente y los derechos de los consumidores. Consulte la sección [Exportación](#)

Los requisitos principales se pueden clasificar en los siguientes:

- [Requisitos sanitarios y fitosanitarios](#)
- [Requisitos medioambientales](#)
- [Requisitos técnicos](#)
- [Normas de comercialización](#)
- [Restricciones a la importación](#)



¿Qué deben saber los exportadores? (3)

3. Aranceles de importación

- **Arancel** general aplicado a productos de terceros países (*erga omnes*)
- **Arancel preferencial** aplicable a un país determinado en función de un Acuerdo Comercial o régimen preferencial en vigor
- **Derecho temporal antidumping**, según decisiones recientes



¿Qué deben saber los exportadores? (4)

4. Acuerdos comerciales

- Acuerdos preferenciales entre la UE y terceros países y regiones (acuerdos comerciales con los socios euro mediterráneos, de asociación económica, de libre comercio o ALC, etc.)
- ¿Qué pruebas de origen son necesarias?
- Certificado de origen



¿Cómo se busca?

www.exporthelp.europa.eu

Zapatos de piel



Mi exportación

Teclear código de producto
(10 digits)

6406101090

Buscar mi código de producto

Elegir país de origen

-

Colombia

Elegir país de destino

-

Alemania

Elegir fecha de simulación (DD/MM/YYYY)

16/04/2014

Buscar



Ejemplo: requisitos aplicables a las uvas egipcias que se exportan a Francia

Requisitos

IVA e impuestos especiales

Requisitos **Aranceles** Reglas de origen ALC

08061010: Frescas -De mesa (Egipto / Francia)

Esta información (o algunos capítulos) están disponibles únicamente en inglés.

Código	Descripción del producto
08	FRUTAS Y FRUTOS COMESTIBLES; CORTEZAS DE AGRIOS (CÍTRICOS), MELONES O SANDÍAS
0806	Uvas, frescas o secas, incluidas las pasas
0806 10	-Frescas
0806 10 10	--De mesa

Requisitos específicos para 08061010

- [Control de los contaminantes alimenticios en alimentos](#)
- [Control de los residuos de plaguicidas en productos alimenticios de origen vegetal y animal](#)
- [Control sanitario de los productos alimenticios de origen no animal](#)
- [Etiquetado de productos alimenticios](#)
- [Normas de comercialización de las frutas y hortalizas frescas](#)
- [Control fitosanitario](#)
- [Trazabilidad, cumplimiento y responsabilidad en los alimentos y los piensos](#)
- [Voluntario - Productos de producción ecológica](#)

Gravámenes interiores

- 5,5% IVA [Francia, EU](#) Última fecha de revisión (dd/mm/aaaa): 01/01/2014
- - Impuestos sobre consumos específicos [Francia, EU](#) Última fecha de revisión (dd/mm/aaaa): 01/11/2013
- **VAT footnote for France**
 - A tax rate of 10% applies to products not intended for human consumption.



Ejemplo: aranceles al aceite de oliva procedente de Túnez

Requisitos	Aranceles	Reglas de origen ALC				
Código	Descripción del producto					
15	GRASAS Y ACEITES ANIMALES O VEGETALES; PRODUCTOS DE SU DESDOBLAMIENTO; GRASAS ALIMENTICIAS ELABORADAS; CERAS DE ORIGEN ANIMAL O VEGETAL					
1509	Aceite de oliva y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente					
1509 10	-Virgen					
1509 10 10	--Aceite de oliva lampante					
1509 10 90	--Los demás					
Origen	Tipo de medida	Derecho de aduana	Condiciones	Pié de página	Legislación europea	
ERGA OMNES	Derecho terceros países	124.5 EUR/100 kg			R2204/99	
Túnez	Contingente arancelario preferencial [01/01/2007 -]	0 EUR/100 kg	Show	CD100	R1918/06	
Footnotes						
CD100	La admisión al tipo de derecho estará subordinada a la presentación de un certificado de importación y solo cuando el producto es obtenido íntegramente en Túnez y transportado directamente de ese país a la Comunidad conforme a las disposiciones del Reglamento (CE) nº 1918/06 (DO L 365).					

Terceros países

Socio de ALC



Ejemplo: reglas de origen para tomates pelados (Código NC: 20021010) con arreglo al ALC UE-Túnez

Requisitos	Aranceles	Reglas de origen ALC	
Túnez - Capítulo20 - Detalles			
Partida SA	Designación de las mercancías	Elaboración o transformación aplicada a las materias no originarias que les confiere el carácter de originarias	
ex capítulo 20	Preparaciones de hortalizas, frutas u otros frutos o demás partes de plantas; con exclusión de:	Fabricación en la que todas las hortalizas, frutas u otros frutos utilizados sean enteramente obtenidos	
ex 2001	Ñames, boniatos y partes comestibles similares de plantas, con un contenido de almidón o de fécula superior o igual al 5 % en peso, preparados o conservados en vinagre o en ácido acético	Fabricación a partir de materias de cualquier partida, con exclusión de las materias de la misma partida que el producto	
ex 2004 y ex 2005	Patatas en forma de harinas, sémolas o copos, preparadas o conservadas excepto en vinagre o en ácido acético	Fabricación a partir de materias de cualquier partida, con exclusión de las materias de la misma partida que el producto	
2006	Hortalizas, frutas y otros frutos o sus cortezas y demás partes de plantas, confitados con	Fabricación en la que el valor de las materias del capítulo 17 utilizadas no exceda del 30 %	



Estadísticas, contactos y Ayuda al usuario



Estadísticas, contactos y ayuda

- Estadísticas sobre flujos comerciales
- Información sobre clasificación de productos
- Datos de contacto para autoridades de los EM, organizaciones empresariales, etc.

Estadísticas

Utilice este formulario para buscar estadísticas del comercio entre cualquier país y toda la UE o cada uno de sus Estados miembros. Cifras disponibles: desde 2002 hasta el año pasado. Es posible exportar los resultados a Excel.

Tedear código de producto (2,4,6,8 dígitos) o bien "00" (Todos los productos) [Buscar mi código de producto](#)

Seleccionar un país declarante

Seleccionar un país socio

Seleccionar año (s)

Seleccionar indicador(es)

Recursos

Video

Encuentre el código de su producto

- Clasificar ordenadores y software
- Clasificar frutas y frutos comestibles
- Clasificar hortalizas de raíz comestibles
- Clasificar calzado
- Clasificar hierbas medicinales
- Clasificar cuero
- Clasificar plásticos
- Clasificar arroz
- Clasificar textiles
- Clasificar madera

Para más información



European
Commission

European
Commission

- Contacte con la **Delegación de la UE en su país**
www.eeas.europa.eu/delegations

- Contacte directamente al equipo del **Export Helpdesk**.

The screenshot shows the 'TRADE Export Helpdesk' website. The main content area includes an introduction to the service and a list of links under 'Requisitos' and 'Aranceles'. The sidebar on the left contains a navigation menu with 'Quiénes somos' highlighted. The right sidebar features 'Últimas noticias' and 'Reportajes'. A red arrow points from the text 'Contacte directamente al equipo del Export Helpdesk' to the 'Quiénes somos' link in the left sidebar.



Conclusiones

- Toda la información para **EXPORTAR YA!!**
- Único socio comercial con esta herramienta
- Base de datos – Permanentemente actualizada
 - **Contratista externo:** sigue la legislación de la UE sobre procedimientos de importación y legislación relativa a productos concretos, tipos de IVA y de impuestos especiales, contactos en los EM, información reciente para los nuevos EM
Cuatro actualizaciones al año
 - **Aranceles:** datos importados de la base de datos de aranceles de la UE (DG Fiscalidad y Unión Aduanera), actualizaciones diarias
 - **Estadísticas:** Base de datos Comext (Eurostat) - anual
 - **Sitio web:** actualizado internamente y *ad hoc*



Muchas gracias por su atención.



www.exporthelp.europa.eu

TAIKU PALDIES ΕΥΧΑΡΙΣΤΩ TANAN благодаря
SHUKRAN DANKE TERMA KASSIH DÍKY
GRATIAS 감사합니 MATONDO MAAKE NANNI DIAKUIU
HVALA THANK YOU MERCI MOCHCHAKKERAM DIOLCH
TÄNAN SPASIBO дякую FALEMINDERIT

GRACIAS

תודה ASANTE CHOKRANE ESKERRAK MISAOTRA GRAZIE
谢谢 OBRIGADO ARIGATO VINAKA
SULPÁY SPASIBO
DIOLCH ACIU DIOLCH WELALIN TAK KÖSZÖNÖM
EKELE NGIYABONGA MATUR NUWUN KIITOS DZIEKUJĘ

 @FelipeJaramillo0

 FelipeJaramilloJ